

Calendrier 2022 des formations SALESFORCE

	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Aout	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre
ADX201 - L'essentiel de l'administration pour les nouveaux administrateurs avec Lightning Experience	10-14 24-28	7-11	7-11 21-25	11-15	9-13 30-	-3 13-17 27-	-1	22-26	5-9 19-23	3-7 17-21	14-18 28-	-2 12-16
ADX211 - Administration, enrichissement des capacités et automatisation de Salesforce	31-	-3		4-7		20-23			26-29		21-24	
ADX261 - Administrer et maintenir Service Cloud			7-8		9-10				5-6		14-15	
ADX271 - Création et Gestion de sites Experience Cloud			11		13				9		18	
ANC201 - Création de perspectives, de tableaux de bord et d'applications dans Tableau CRM			14		20				19		14	
ANC301 - Mise en œuvre et gestion de Tableau CRM			15-17		30-	-1			20-22		21-23	
B2B101 - Administration et commercialisation d'une solution de commerce B2B dans une vitrine sur la plate-forme Classic			17-18			7-8			12-13		7-8	
B2B201 - Développement et personnalisation d'une vitrine B2B Commerce sur la plate-forme Classic			21-22			9-10			14-15		9-10	
BSX101 - Découvrir les notions de base de Salesforce pour soutenir votre entreprise			28-30		23-25				21-23		7-9	
CCD102 - B2C Commerce Developer avec SFRA			28-31			27-30				10-13		5-8
CCM101 - Gestion et commercialisation d'une vitrine B2C Commerce Cloud			14-16		30-	-1				3-5	28-30	
CPQ301 - Configuration et administration d'une solution Salesforce CPQ				11-15		20-24				17-21		12-16
CRT251 - Préparation à la certification consultant Salesforce Sales Cloud				4		7			29			1
CRT251&Quizz - Préparation à la certification consultant Salesforce Sales Cloud et Quizz				4-5		7-8			29-30			1-2
CRT261 - Préparation à la certification consultant Salesforce Service Cloud			9		11				7		16	
CRT261&Quizz - Préparation à la certification consultant Salesforce Service Cloud et Quizz			9-10		11-12				7-8		16-17	
DEX403 - Développement déclaratif pour les platform app builders avec Lightning Experience	24-28		21-25			13-17			12-16		28-	-2
DEX450 - Création d'applications par programmation sur la plate-forme Salesforce	31-	-4	28-	-1		27-	-1		26-30			5-9
DEX602 - Programmer des composants Web Lightning				4-8			4-8			3-7		12-16
FSL201 - Mettre en œuvre Salesforce Field Service			14-16		16-18				12-14		21-23	
MCC201 - Liaison de vos données Salesforce à l'aide de Marketing Cloud Connect				4-7		20-23				17-20		12-15
MKT101 - Création et analyse des parcours clients à l'aide de Marketing Cloud	31-	-4	28-	-1		13-17				10-14		5-9
PDX101 - Augmentation des ventes avec l'application Pardot Lightning			7-9		9-11					10-12	21-23	
RPX101 - Principes de base des rapports dans Lightning Experience			18		20				26		25	

Formations administrateurs
 Formations administrateurs Sales Cloud
 Formations administrateurs Service Cloud

Formations Marketing Cloud & Pardot
 Formations Commerce Cloud
 Formations Experience Cloud

Formations Tableau CRM
 Formations Analytiques

Formations CPQ
 Formations développeurs

EI-Technologies France est un organisme de formation agréé (n° 11 92 20215 92) et certifié Qualiopi pour la catégorie d'actions "Actions de formation". Toutes ses formations peuvent être financées par un organisme collecteur (OPCO)

24, rue Jacques Ibert 92300 Levallois-Perret | Tél : +33 (0)1 80 03 88 00 | Fax : +33 (0)1 80 03 88 40 - www.ei-technologies.com - atc@ei-institut.com